

УЧЕБНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН
по программе повышения квалификации

«Эффективное участие в закупках»

Наименование курса

Срок обучения: 120 ак. ч.

Форма обучения: очно-заочная с использованием дистанционных технологий обучения

№ п/п	Наименование разделов и тем	Всего, час	В том числе		
			лекции и семинары (очно)	лекции (дистанционно, вкл. самост. подготовку)	проверка знаний (тест, практика)
1.	Модуль 1. Особенности участия в коммерческих закупках	36	10	22	4
1.1.	Общий алгоритм взаимодействия с заказчиком: - на стадии планирования, - при подготовке закупки, - при проведении закупки; - при подписании договора; - при исполнении договора.	4	4	0	0
1.2.	Как найти коммерческую закупку?	2	0	2	0
1.3.	Когда поможет план закупок?	2	0	2	0
1.4.	Какие способы коммерческих закупок встречаются на практике?	2	0	2	0
1.5.	Какие варианты выбора победителя встречаются на практике?	2	0	2	0
1.6.	Как сформировать заявку для коммерческой закупки?	2	0	2	0
1.7.	Как поучаствовать в электронной закупке?	2	2	0	0
1.8.	Как не потерять деньги, потраченные на обеспечение заявки и обеспечение договора?	2	0	2	0
1.9.	Что можно получить по рамочному договору?	2	0	2	0
1.10.	Как происходит согласование и подписание договора по итогам коммерческой закупки?	2	0	2	0
1.11.	На что нужно обращать внимание при исполнении договора?	2	0	2	0
1.12.	Чем опасен корпоративный реестр недобросовестных поставщиков?	2	0	2	0
1.13.	Как можно обжаловать результаты коммерческой закупки?	2	0	2	0
1.14.	Ключевые особенности участия в коммерческих закупках	4	4	0	0
	Проверка знаний по Модулю 1	4	0	0	4

2.	Модуль 2. Особенности участия в закупках по Закону № 223-ФЗ	42	8	30	4
2.1.	Поможет ли поставщику квотирование закупок у российских производителей?	2	0	2	0
2.2.	Использование функциональности ЕИС участником закупки	2	2	0	0
2.3.	Где искать информацию о закупках, проводимых по Закону № 223-ФЗ?	2	0	2	0
2.4.	Какими способами проводятся закупки по правилам Закона № 223-ФЗ?	4	0	4	0
2.5.	На что необходимо обратить внимание при анализе закупочной документации?	2	0	2	0
2.6.	Как составить заявку на участие в закупке по правилам Закона № 223-ФЗ?	4	0	4	0
2.7.	Как поучаствовать в электронной закупке по правилам Закона № 223-ФЗ?	2	2	0	0
2.8.	Как определяется победитель по правилам Закона № 223-ФЗ?	2	0	2	0
2.9.	Какие преференции в закупках имеет малый и средний бизнес?	2	0	2	0
2.10.	Зачем нужен специальный банковский счёт?	2	0	2	0
2.11.	Удобна ли поставщику банковская гарантия?	2	0	2	0
2.12.	На что обратить внимание при подписании договора?	2	0	2	0
2.13.	Как не лишиться оплаты за поставку?	2	0	2	0
2.14.	Как не попасть в реестр недобросовестных поставщиков? И как из него выйти?	2	0	2	0
2.15.	Как можно обжаловать закупку?	2	0	2	0
2.16.	Ключевые особенности участия в закупках по Закону № 223-ФЗ	4	4	0	0
	Проверка знаний по Модулю 2	4	0	0	4
3.	Модуль 3. Особенности участия в государственных закупках	42	6	32	4
3.1.	Какие заказчики проводят закупки по правилам контрактной системы?	2	0	2	0
3.2.	Применение национального режима в государственных закупках	4	0	4	0
3.3.	Как поставщику работать в ЕИС?	2	0	2	0
3.4.	Требования к участнику государственной закупки	2	0	2	0
3.5.	На что обратить внимание при анализе закупочной документации и технического задания?	4	0	4	0

3.6.	Когда и как проводится электронный аукцион?	2	0	2	0
3.7.	Как принять участие в электронном аукционе?	2	2	0	0
3.8.	Когда и как проводится электронный конкурс?	2	0	2	0
3.9.	Когда и как проводится электронный запрос котировок?	2	0	2	0
3.10.	Что нужно знать про закупку у единственного поставщика?	2	0	2	0
3.11.	Что нужно знать про малую электронную закупку?	2	0	2	0
3.12.	Порядок выбора победителя закупки и подписания договора по правилам контрактной системы	2	0	2	0
3.13.	На что нужно обратить внимание при исполнении контракта?	2	0	2	0
3.14.	Как не потерять оплату по итогам поставки?	2	0	2	0
3.15.	Что нужно помнить о реестре недобросовестных поставщиков?	2	0	2	0
3.16.	Ключевые особенности участия в государственных закупках	4	4	0	0
	Проверка знаний по Модулю 3	4	0	0	4
Итого:		120	24	84	12

Генеральный директор
ООО «РТС-Академия»
Р.А. Толкачев

